



21denní (re)Start vašeho podnikání

Pracovní list č. 4: MILUJTE VAŠE (BUDOUČÍ) ZÁKAZNÍKY

Jak dáte lidem to, co chtějí a potřebují, aniž byste za to hned chtěli zaplatit? Nejdřív musíte přijít na to, co vlastně chtějí! A pak najít způsob, jak jim to dát. Tipy najdete níže.

Tip: než se do toho pustíte, přečtěte si [článek o ideálním zákazníkovi](#). A pokud nevíte, kde začít, nejlepší je, zeptat se lidí ve vašem okolí! Nebo udělejte nějakou anketu...

Jaké problémy řeší vaši zákazníci? Co je nejvíc trápí?

Jaké je pro ně “vysněné řešení”?

Jak byste jim mohli (alespoň částečně) pomoci tento problém vyřešit?

- články na blogu
- přednášky
- online přednášky
- kurz zdarma (nebo případně za velmi “lidovou” cenu - viz třeba www.naucmese.cz)
- poradenství zdarma
- 1 návrh interiéru měsíčně zdarma pro vylosovaného zájemce
- facebooková skupina fungující jako poradna
- vaše nápady:

Nějaké zajímavé poznatky? Chcete se podělit? Napište nám do facebookové skupiny!